

Международная торговля

В 2017 году корпорация продолжала развивать в глобальном масштабе операции по международной торговле сырой нефтью, нефтепродуктами, природным газом, нефтехимической продукцией и операцию с зарубежными фьючерсами, продвигая строительство и управление работой трех международных нефтегазовых эксплуатационных центров в Азии, Европе и Америке. Зарубежная маркетинговая сеть непрерывно укреплялась и развивалась, торговля осуществлялась в более 80 странах и регионах мира, в основном охватив ведущие глобальные регионы и рынки нефтегазовых ресурсов. По итогам года объем торговли корпорации составил 470 млн. тонн с оборотом в 184,4 млрд. долларов, которые выросли соответственно на 4,4% и 30,6% по сравнению с предыдущим годом.

В операции по торговле сырой нефтью осуществлена единая оптимизация импорта сырой нефти и сбыта зарубежной долевой нефти, оптимизировано размещение глобальных торговых ресурсов. Продвинуты транспортировка сырой нефти из западного Казахстана на восток и дополнительные поставки российской нефти, снижение стоимости закупок на НПЗ. Организована закупка нефти, предназначенной для нефтепровода Мьянма-Китай и начала работы в Yunnan Petrochemical, обеспечив своевременное снабжение нефтью для начала строительства проекта. Всеми силами организован сбыт зарубежной долевой нефти, операции в американском регионе получили позитивное продвижение. Впервые осуществлен сбыт смешанной нефти в Канале, продвинуты предварительная продажа долевой нефти бразильского проекта Рибера и ввоз долевой нефти из американского региона.

В операции по торговле нефтепродуктами корпорация активно внесла изменения в план экспорта, участвовала в сделках по эталонному маслу в окне Platts, по итогам 2017 года поставив на экспорт 12,63 млн. тонн нефтепродуктов. На основе закрепления традиционных рынков в Мьянме, Шри-Ланке, Вьетнаме, Индонезии, Малайзии, на Филиппинах, Пакистане активно осваивала рынки Японии, Австралии и других стран, добившись значимого прогресса.

В операции по торговле природным газом компания активно продвигала коммерческие переговоры об импорте природного газа по газопроводам Центральная Азия-Китай, Россия-Китай, Мьянма-Китай и СПГ, подписав с Казахстаном годичное соглашение о купле-продаже природного газа и соглашение о его долгосрочной транзитной трубопроводной транспортировке, с американской энергетической компанией Cheniere меморандум взаимопонимания о сотрудничестве по долгосрочному договору купли-продажи СПГ. В условиях значительного роста спроса на природный газ в стране в зимний период корпорация организовала закупку спотовые земные ресурсы СПГ, нарастив снабжение внутреннего газового рынка.

По нефтехимической операции корпорация активно осваивала зарубежный сырьевой рынок, продвигала ввоз метанола, этана и других нефтехимических изделий, снабдив НПЗ и нефтехимические предприятия легким химическим сырьем. Используя изменения базовой разницы между фьючерсами и спотами, компания усилила реализацию спота РТА и добились хорошей доходности.

По операции морских перевозок в неблагоприятных условиях значительного падения тарифа путем согласованной оптимизации маршрутов флота и конфигурации груза получена хорошая доходность. Увеличен масштаб тайм-чартера СПГ-судов и супертанкеров, оптимизирована структура пропускной способности флота, осуществлено согласованное развитие размера и качества. В обеспечение безопасности перевозок были усилены проверка судов и меры защиты от пиратов.

Зарубежные нефтегазовые операционные центры

Три международных нефтегазовых эксплуатационных центра в Азии, Европе и Америке интегрируют торговлю, переработку, транспортировку, складирование, непрерывно наращивали способность оптимизировать ресурсы в глобальном масштабе. В 2017 году корпорация, сделав упор на освоении рынков вдоль «Одного пояса, одного пути» ускорила развитие и использование рыночной маркетинговой сети, продвинув управление строительством и функционированием трех центров.

Азиатский центр непрерывно оптимизировал торговлю и логистику, выполнив работу по сбыту долевой нефти из ОАЭ, Ирака и Ирана. Усилена работа по освоению рынков нефтепродуктов, доля на австралийском рынке превысила 14%, доля на рынках Мьянмы и Шри-Ланки составила соответственно 32% и 45%. В дальнейшем закреплена позиция на рынке как крупнейший поставщик топлива для гонконгского аэропорта, по объему конечного сбыта доля на гонконгском рынке составила 43%. Впервые выпущенные на европейских совместных НПЗ были проданы на Ближнем Востоке и в Сингапуре. Последовательно расширялись операции по сбыту нефтепродуктов, нефтехимических изделий и СПГ в Австралии, Японии и на Тайване. Успешно продвигались инвестиционные проекты, возведены и введены в эксплуатацию проект производства чистого бензина и термоэлектричества на сингапурском НПЗ SRC, завершена регистрация совместного нефтехранилища в Мьянме, успешно продвигалось создание сбытовой сети на Филиппинах и в Австралии.

Европейский центр приложил усилия организации сбыта долевой нефти из нефтедобывающих проектов казахстанского Кашагана, Судана и Чада, которая успешно поставлена в регион Средиземного моря. Выиграны тендеры на проекты по сбыту нефтепродуктов в регионах Балтийского моря, Литве и Ирландии, непрерывно расширил европейский рынок. На европейских совместных НПЗ стабильно осуществлялась хозяйственная деятельность, их уровень прибыльности последовательно улучшался.

Американский центр обновил способ работы, завершив работу по сбыту в рамках торговли финансируемой нефтью проектного финансирования МРЕЗ в Венесуэле. Расширена сделка нефтепродуктами между рынками, продукция американских НПЗ поставлена на реализацию в Северную Америку, Южную Америку и Европу, увеличена доля на рынках вышеуказанных регионов. Упорядоченно продвигался проект терминальной сети в Бразилии, с французским филиалом Total достигнуто согласие о ключевых условиях о приобретении акционерного права в сети сбыта нефтепродуктов этой компании. После окончательного завершения сделки корпорация будет участвовать в снабжении бензином, дизельным топливом и топливным этанолом около 2 000 сбытовых терминалов в Бразилии.